

La Negociación: una competencia clave para la Internacionalización_



FECHA

26/10/2023 de 12:00h a 13:00h



DIRIGIDO

Empresas valencianas con intereses en mercados exteriores que deseen abordar el proceso de internacionalización con la debida preparación y desde un enfoque estratégico.



OBJETIVOS

En los procesos de internacionalización y de ampliación de la base de clientes en otros mercados, es clave llevar a cabo una adecuada selección de mercados y clientes. Conocer las tradiciones y técnicas de negociación empleadas a nivel internacional se convierten en crucial para lograr el éxito en las mismas.

CONTACTA

Marian Montesinos

Tel. 963 103 917

mmontesinos@camaravalencia.com



PROGRAMA

12:00 h. **Presentación.**

12:10h. **La competencia de la Negociación en las negociaciones internacionales.**

- *La idiosincrasia cultural como factor a tener en cuenta en las negociaciones de carácter internacional.*
- *Las habilidades clave para tener éxito en las negociaciones.*
- *La preparación y desarrollo estratégico de las negociaciones.*

Sr. D^o. Pablo Grau

Experto en Negociación. Director de Negociabien.

Docente Claustro Escuela Negocio Luis Vives- Cámara Valencia

12:45h. **Coloquio y clausura**



Esta jornada será retransmitida en directo por streaming adoptando el formato de Webinar. Los participantes recibirán un enlace de acceso y unas instrucciones cuando hayan completado su inscripción

Jornada incluida en el marco del Programa Internacional de Promoción de las Cámaras de Comercio de España, organizada por Cámara Valencia, con el apoyo y cofinanciación de FONDOS FEDER.

Fondo Europeo de Desarrollo Regional

Una manera de hacer Europa

Organiza:



Poeta Querol, 15 · 46002 Valencia
T 963 103 900 / F 963 531 742
jornadas@camaravalencia.com
www.camaravalencia.com

Sponsor Global:

